

◀ نظام RUN ERP لإدارة المقبوضات



غالباً ما تمثل المقبوضات النسبة الأكبر ضمن أصول المنشأة وتعتبر من العناصر الهامة للحفاظ على معدلات مالية جيدة للمنشأة وتساعد سياسات البيع الآجل في زيادة المبيعات وكذلك زيادة تكلفة رأس المال العامل وبالتالي زيادة نسبة الأخطار المالية خاصة في ظل الظروف الإقتصادية المتغيرة. لذلك يوفر نظام **RUN ERP** لإدارة المقبوضات حلاً مرناً لإدارة الائتمان و التحصيل و متابعة الخصومات والمنازعات التي قد تنشأ بين المنشأة والعملاء بالإضافة الى إدارة العمليات الأساسية الأخرى في نظام المقبوضات. وتنعكس الإدارة الجيدة للمديونيات على زيادة التدفقات النقدية وخفض تكلفة التشغيل والديون المعدومة .

◀ المزايا التي يوفرها النظام

◉ زيادة الإنتاجية :

يساعد نظام **RUN ERP** لإدارة المقبوضات على رفع إنتاجية العمل من خلال :

- ◀ السرعة في إدخال البيانات .
- ◀ متابعة اعمار الديون .
- ◀ المعلومات الفورية عن ارصدة العملاء .
- ◀ خيارات لتحليل معلومات العملاء .

◉ إدارة العملاء بكفاءة :

- ◀ الدقة في معالجة فواتير العملاء بما ينعكس على تحسين علاقة المنشأة بعملائها ويزيد قدرتها علي تحقيق التوازن بين البيع الآجل و التحصيل .
- ◀ تحليل أنشطة العميل من خلال توفير نظرة شاملة بمحددات متنوعة عن حالة عملية والتحليل التاريخي لبيان الوزن النسبي لكل عميل مع إمكانية الرجوع إلى المعلومات الخاصة بكل عملية حتى أدنى مستوى.
- ◀ إدارة حسابات العملاء تقوم على حفظ المعلومات الخاصة بالعملاء مثل (حفظ عدد غير محدود من وسائل الإتصال والتاريخ الائتماني)

◉ إدارة الإستقطاعات والتسويات :

يساعد نظام **RUN ERP** لإدارة المقبوضات المنشأة في إدارة الإستقطاعات والتسويات بسرعة وبتكلفة منخفضة .

◉ صياغة مرنة للتوجيه المالي الخاص بالحسابات على مستوى العميل .

◉ برنامج زمني لتشغيل التقارير .

◀ يتكامل مع الأنظمة التالية

- ◉ نظام **RUN ERP** لإدارة المدفوعات
- ◉ نظام **RUN ERP** لإدارة الحسابات العامة
- ◉ نظام **RUN ERP** لإدارة النقدية
- ◉ نظام **RUN ERP** لإدارة الموارد البشرية
- ◉ نظام **RUN ERP** لإدارة الطلبات